



Niehaus Knüwer and friends entwickelt mit Begeisterung und Herzblut Ideen für Marken, Märkte und Menschen in einer vernetzten Welt. Seit fast 30 Jahren sind wir mit viel Spaß und Engagement erfolgreich in Düsseldorf. Direkt über den Baumwipfeln des Hofgartens erarbeiten wir mit unserem sympathischen, schlagkräftigen Team kreative Lösungen für unsere Kunden, analog und digital. Unsere spannenden Aufgaben reichen von der Positionierung und Corporate Design Entwicklung erfolgreicher Marken über die Kampagnenentwicklung und der Website bis zur Social Media Strategie.

Zu unserem breitgefächerten Kundenportfolio zählen u. a. Axel Springer Verlag, Carmen Würth Forum, verschiedene B2B und B2C-Messen – wie die Weltleitmessen drupa in Düsseldorf oder IPM in Essen – der Kö-Bogen Düsseldorf, Messe Essen, Schubart Goldschmiede, Weight Watchers und viele spannende Kunden aus der Immobilienbranche wie Art Invest, BLB NRW, Catella Projektmanagement oder Cube Real Estate.

Worauf du dich freuen kannst:

- / verantwortungsvolle und vielseitige Aufgaben
- / namhafte Kunden und eine partnerschaftliche Zusammenarbeit
- / eine Position mit Zukunftsperspektive
- / die besten Kolleg:innen ever, ever, ever!
- / ein stylisches Designoffice, 10 Minuten entfernt von der Kö
- / flexibles remote arbeiten

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir dich:

Account Manager/Kundenberater m/w/d

Deine Aufgaben

Als kompetente Ansprechpartner:in betreust du eigenverantwortlich unsere Kundenprojekte. In Strategie, Konzeption, Kostenmanagement, Planung, Koordination und Durchführung bist du bei deinen Kund:innen und Kolleg:innen gleichermaßen gefragt. Du denkst und berätst lösungsorientiert und behältst immer den Überblick über das Gesamtprojekt. Mit sicherem Gespür für Design und höchsten Anspruch an die Qualität deiner Arbeit sorgst du verlässlich für die erfolgreiche, termin- und kostengerechte Durchführung der Projekte. Als Impulsgeber:in begeisterst du proaktiv mit kreativen Ideen.

Du verfügst über einen Hochschulabschluss im Bereich Marketing/BWL oder eine vergleichbare Ausbildung. Du hast mindestens drei Jahre Erfahrung im Account- bzw. Projektmanagement in einer Werbeagentur. Du arbeitest strukturiert, selbstständig und ergebnisorientiert. Die gängigen Office-Programme nutzt du routiniert.

Du bist

- / eine klar denkende und inspirierende Persönlichkeit
- / mit Spaß, Eigenverantwortung und Begeisterung im Job
- / jemand, um den sich Kreation und Kunden reißen

Wir freuen uns auf deine aussagekräftigen und vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe deines möglichen Starttermins und deiner Gehaltsvorstellung, per E-Mail an knuewer@niehausknuewer.de.

Noch Fragen offen, bevor du deine Bewerbung losschickst?
Nicola Knüwer beantwortet sie gern.

